Als weltweit führender Hersteller hydraulischer Anbaugeräte für die Bereiche Abbruch, Schrott und Recycling überzeugt GENESIS durch Kompetenz, Qualität und Innovation. Produkte in Premiumqualität sorgen in der Kombination mit innovativen und kundenorientierten Lösungen für neue Standards.

Zum Ausbau unserer Vertriebsstruktur suchen wir ab sofort einen

Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Direktvertrieb im PLZ-Gebiet 6-9 sowie in Österreich
- Verkauf von neuen Anbaugeräten, Ersatzteilen und Services
- Neukundenakquisition und weiterer Ausbau bestehender Kundenverbindungen
- Bedarfsorientierte Vertriebsunterstützung unserer Händler in Deutschland
- Eigenständiges Angebotsmanagement
- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Teilnahme an Messen und Engagement in Verbänden

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene, kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb und Fachkenntnisse im Bereich hydraulischer Anbaugeräte
- Hohe Kommunikations- und Überzeugungskompetenz sowie Verhandlungssicherheit und Präsentationsstärke
- Selbstständige, organisierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Sehr hohe Reisebereitschaft (80 %)
- Führerschein Klasse B
- Gute Englisch-Kenntnisse

Unser Angebot an Sie:

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben in einem weltweit führenden Unternehmen
- Interessante Herausforderungen, die Sie eigenverantwortlich gestalten
- Attraktives, erfolgsabhängiges Vergütungspaket
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?
Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Ihrer Gehaltsvorstellung.

Haben Sie Fragen? Ihr Ansprechpartnerin:

Carmen Appel | T + 49 (0)8331 92 59 80 | bewerbung@genesis-europe.com
www.genesis-europe.com

An NPK Company