



Die GENESIS GmbH ist führender Hersteller von hydraulischen Anbaugeräten für die Bereiche Abbruch, Schrott und Recycling.

Um den Ausbau unserer Vertriebsorganisation zu forcieren, suchen wir ab sofort einen

## Area Sales Manager - Süddeutschland (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von hydraulischen Anbaugeräten in den Bereichen Abbruch und Schrottverarbeitung
- Zuständigkeit für den Vertrieb im Gebiete Süddeutschland (PLZ Bereich 6-9)
- Verkauf von Verschleißteilen, Reparaturen und Service für diese Anbaugeräte
- Neukundenakquisition und weiterer Ausbau bestehender Kundenverbindungen
- Betreuung unserer Händler und OEM
- Eigenständige Angebotsverhandlung im gegebenen Rahmen sowie systematische Nachverfolgung der Angebote
- Marktanalyse und Wettbewerbsanalysen
- Teilnahme an Messen und Engagement in Verbänden

### Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene, kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
- Erfahrung und Fachkenntnisse im Bereich hydraulischer Anbaugeräte sind von Vorteil
- Hohe Leistungsbereitschaft, Qualitätsbewusstsein und Erfolgswille
- Kommunikationsstärke und Problemlösungsqualitäten
- Verhandlungssicherheit und Abschlusssicherheit
- Strukturierte, effiziente und selbstständige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft
- Führerschein Klasse B
- Gute Englisch-Kenntnisse

### Unser Angebot an Sie:

- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben bei einem weltweit führenden Unternehmen
- Interessante Herausforderungen, die Sie eigenverantwortlich gestalten
- Attraktives, erfolgsabhängiges Vergütungspaket
- Firmenwagen – auch zur privaten Nutzung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Ihrer Gehaltsvorstellung.

### Ihr Ansprechpartner:

Martin Wirth | T + 49 (0)8331 92 59 80 | [info@genesis-europe.com](mailto:info@genesis-europe.com)

[www.genesis-europe.com](http://www.genesis-europe.com)